

Caso práctico

Monetización de la red comercial

Desafío del mercado/punto débil

Es probable que te enfrentes a márgenes cada vez menores y a una intensa competencia en un mercado saturado, lo que hace más difícil destacar y crecer. Sin soluciones tangibles que impulsen la fidelidad y los ingresos, captar cuota de mercado puede parecer una batalla cuesta arriba.

Solución en acción

Toqio ayuda a las empresas a crear soluciones financieras a medida, como condiciones de pago flexibles y modelos de reparto de ingresos, convirtiéndote en un socio clave para tu red y desbloqueando nuevas oportunidades de crecimiento.

¿Para quién es?

Esta solución es ideal para **marcas minoristas y de gran consumo** que luchan por competir en mercados saturados. Si busca fidelizar a los comerciantes e impulsar el crecimiento de los ingresos, esta solución está diseñada para ayudarte a destacar, crear relaciones más sólidas con los clientes y captar más cuota de mercado.

Cómo te ayudamos

El portal para PYMES de Toqio ofrece a tus comerciantes acceso a una serie de servicios en una sola plataforma, lo que permite realizar pagos en tiempo real y a bajo coste. Al integrar estas soluciones, puedes aumentar la retención y la fidelidad de tus comerciantes e impulsar el crecimiento a largo plazo.

Principales ventajas

- Aumenta los productos existentes entre un 5 y un 8%.
- Crea nuevos flujos de ingresos que añadan un 4-7% adicional en ventas, creando oportunidades sustanciales para la expansión de los ingresos.

Acerca de Toqio

Toqio da a las empresas acceso a herramientas financieras que transforman el valor de sus redes de distribución para el crecimiento, la eficiencia y la resiliencia. No estamos convirtiendo a las empresas en bancos, sino permitiéndoles convertirse en el enlace entre sus comerciantes y las instituciones financieras en busca de nuevas oportunidades, desbloqueando el flujo de capital, mejorando la liquidez y creando canales de intercambio financiero nuevos y apropiables en sus redes.

Creemos que con el socio adecuado, las empresas pueden aprovechar todo el potencial de la financiación integrada en una plataforma de orquestación totalmente configurable, aprovechando las enormes posibilidades de crecimiento que yacen latentes en sus redes comerciales.

VISA

Inducted into Visa Innovation Program Europe

2024



Oracle NetSuite
Rising Star

Deloitte UK Technology
Fast 50 award, 2023



"Accelerator"
Amazon Web Services

AWS Global Fintech
Accelerator programme, 2023



Startups 100

#23 Ranking
2023



Best B2B/B2C Banking
Initiative

2022

